



-  **Standort Düsseldorf**
-  **+49 211 600500-422**
-  **michael.steinhauer@kapellmann.de**

Dr. Michael Steinhauer, LL.M.

Dr. Steinhauer berät umfassend zum Vertriebsrecht, einschließlich der hiervon betroffenen Bereiche des Vertriebskartell- und Wettbewerbsrechts. Neben der Dauerberatung von Einkaufs- und Verkaufsabteilungen stellt einen Schwerpunkt seiner Tätigkeit die Strukturierung und Vertragsgestaltung von Vertriebssystemen dar, sowohl aus Sicht des Systemgebers als auch des Systemnehmers. Einen weiteren Schwerpunkt seiner Tätigkeit bildet die Prozessführung im Rahmen von handels- und vertriebsrechtlichen Streitigkeiten, insbesondere dem Handelsvertreterausgleichsanspruch.

Daneben berät Dr. Steinhauer Unternehmen bei der Durchführung von vertriebskartellrechtlichen Compliance-Prüfungen von Einkaufs- und Vertriebsabteilungen.

Ausgewählte Referenzen

- Laufende rechtliche Beratung der Einkaufs- und Verkaufsabteilung eines mittelständischen Vertriebsunternehmens (Umsatz >1 Mrd. €) für chemische Rohstoffe
- Beratung eines chinesischen Herstellers von Rauchwarnmeldern zur Erstellung und Verhandlung eines Lohnherstellungsvertrages mit einem europäischen Auftraggeber (Auftragswert ca. 150 Mio. €)
- Durchführung und rechtliche Begleitung einer Compliance Prüfung eines deutschen Tochterunternehmens eines international tätigen Energie- und Infrastrukturkonzerns (>140 Unternehmen) und anschließende gerichtliche Durchsetzung zivilrechtlicher Ansprüche gegen beschuldigte Mitarbeiter und Geschäftsführer
- Rechtliche Begleitung eines mittelständischen Mineralölanbieters bei der Aufspaltung und dem Verkauf einzelner Betriebsteile (Tankstellen, Heizöl, Schmierstoffe)
- Rechtliche Beratung mehrerer mittelständischer Mineralölunternehmen zum Aufbau und Betrieb von Elektro-Ladesäulen im Rahmen ihres Tankstellennetzes
- Gerichtliche Vertretung von über 20 Kommunen bei der Durchsetzung von Schadensersatzansprüchen im Rahmen des sog. LKW-Kartells
- Dauerhafte Beratung eines großen deutschen Unternehmens im Schuhhandel zu vertriebs- und vertriebskartellrechtlichen Themen
- Vertriebs-, vertriebskartell-, wettbewerbs- und verbraucherschutzrechtliche Beratung einer Vielzahl von Herstellern und Händlern unterschiedlicher Branchen zum Online-Vertrieb (B2B, B2C)
- Vertriebs- und vertriebskartellrechtliche Beratung bei der Gründung und vertraglichen Ausgestaltung von Vertriebskooperationen im Bereich technischer Handel
- Ausarbeitung eines Vertragsmanagementsystems für eine M-Dax Konzerngesellschaft
- Neustrukturierung von Tankstellen-Vertriebssystemen mehrerer großer Mineralölunternehmen (jeweils über 100 Tankstellen)
- Umfassende Beratung eines Herstellers von Heimtiernahrung zur Umstellung eines Alleinvertriebssystems auf ein selektives Vertriebssystem in diversen europäischen Ländern inklusive der notwendigen Vertragserstellung

Vita

- Studium an der Universität Heidelberg, 1997 bis 2001
- Promotion im Bereich Wirtschaftswissenschaften, 2001 bis 2004
- Masterstudiengang an der University of Technology (Sydney, Australien), 2002
- Referendariat im Gerichtsbezirk des Oberlandesgericht Düsseldorf, 2004 bis 2006
- Rechtsanwalt seit 2006, seit 2010 bei Kapellmann

Weitere Qualifikationen und Mitgliedschaften

- Referent zahlreicher Seminare zum Vertriebs- und Vertriebskartellrecht

PRAXISGRUPPEN

► **Handels- und Gesellschaftsrecht**

KOMPETENZTEAMS

► **Handel und Logistik**

BERATUNGSSCHWERPUNKTE

- Handels- und Vertriebsrecht
- Kartellrecht
- Compliance
- Geistiges Eigentum und Wettbewerbsrecht